



株式会社BUDDIEZ 会社案内

BUDDY × BUDDY = BUDDIEZ

BusinessをEZに。



企業同士に相乗効果をもたらす架け橋となり、市場の成長を支援する

私たちと共に、さらなる成長のステージへ 踏み出していきましょう。

現代のビジネス環境は、急速なデジタル化と市場競争の激化により、大きな変革期を迎えています。こうした中、多くの企業が直面している課題は、「限られたリソースをいかに活用し、持続的な成長を実現するか」です。

株式会社BUDDIEZは、この課題に応えるために誕生しました。

私たちは、「戦略+実行の両面サポート」を掲げ、営業支援とデジタルツール導入、そして企業間のリソースマッチングを一体化したサービスを提供しています。

当社の使命は、企業が抱える営業課題をデジタルの力と人の力で解決し、成果を最大化することです。

単なる営業代行にとどまらず、DX（デジタルトランスフォーメーション）を推進し、企業間シナジーを創出する架け橋となることで、クライアント企業の成長を力強くサポートします。

これからの未来を共に切り拓くBuddyとして、企業の成長を支えるパートナーとなることをお約束します。

会社概要 COMPANY

会社名：株式会社BUDDIEZ（バディーズ）

本店所在地：東京都港区北青山1-3-3 三橋ビル3F

事業所：東京都墨田区太平

代表：高田 幸徳

設立：2025年4月

資本金：10,000,000円

適格請求書発行事業者番号：T8010401189317

取引銀行：三井住友銀行 六本木支店 GMOあおぞらネット銀行 フリー支店

URL：<https://www.buddiez.jp/>

事業内容：

- (1) コンピュータのソフトウェア及びハードウェアの企画、研究、開発、設計、製造、販売、保守、リース、賃貸及び輸出入並びにそれらに関するコンサルティング業務
- (2) インターネット等の通信ネットワーク及び電子技術を利用した各種情報提供サービス及び情報収集サービス
- (3) 各種商品の企画、製造、販売及び輸出入
- (4) 企業戦略の立案、企業革新、企業情報システムの構築及びM & Aに関する支援事業

なぜバディーズは選ばれるのか

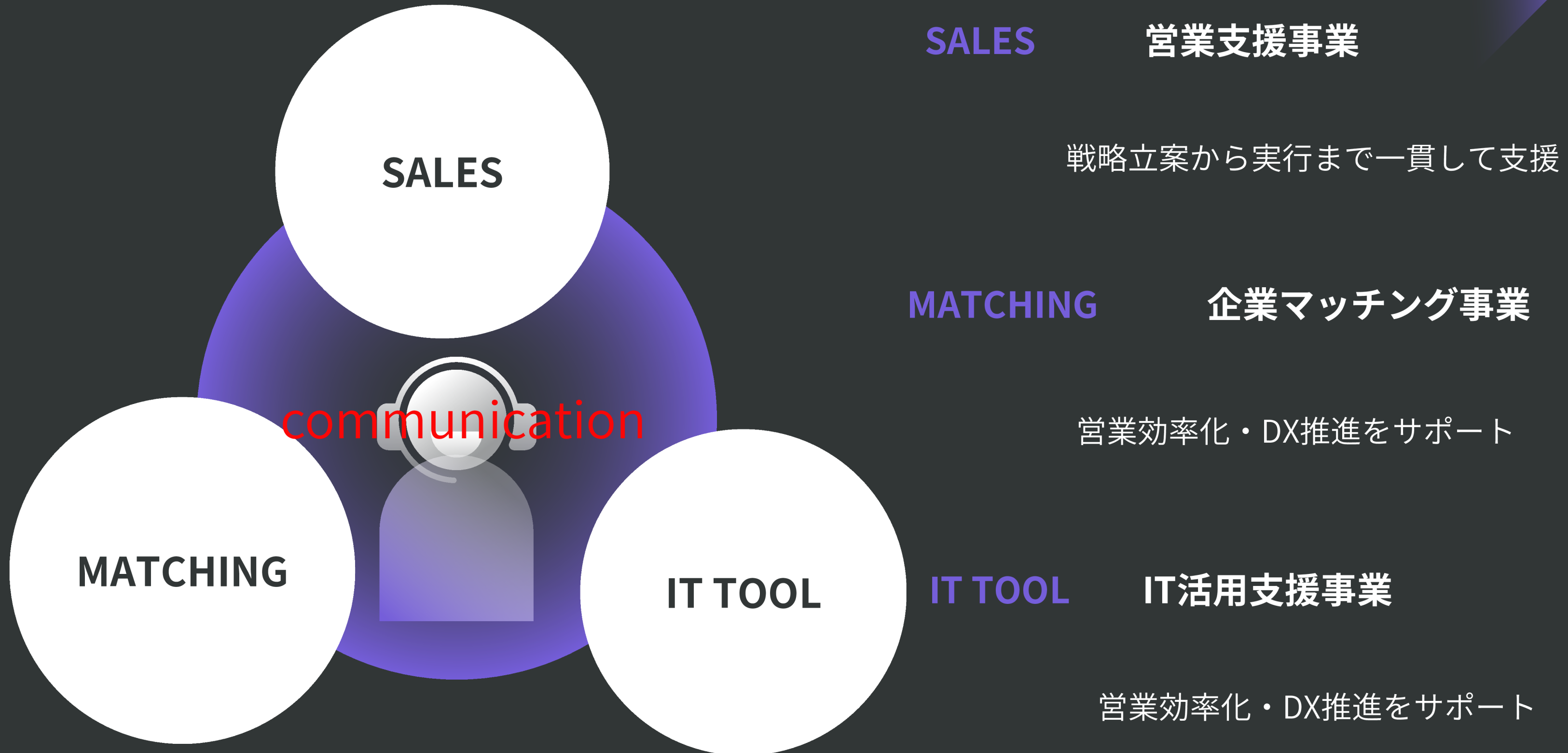
バディーズは企業を対象に、戦略の立案だけでなく実際の営業活動まで支援する「戦略＋実行」型サービスを提供しています。

ITベンダーやSaaS企業との連携により独自の市場アプローチを実現し、営業支援とITツール導入を一括でサポート。

さらに、エンジニアリソースの仲介を通じて人材の不足・余剰を柔軟に調整。営業支援・IT導入・人材マッチングの相乗効果により、企業の持続的成長を後押しします。

ただ営業を支援するだけでなく、売上を上げて持続的な成長をするためにトータルサポートできる点が選ばれる理由です。

BUDDIEZが提供するサービス



営業支援事業について

営業支援事業は、営業戦略の立案から実行・改善まで支援します

営業支援事業は、企業の営業活動を戦略立案から実行・改善まで総合的に支援するサービスです。営業代行では、ターゲットやニーズに応じた戦略を設計し、アプローチから案件獲得までを代行。営業コンサルティングでは、営業課題を特定し、企業のリソースや商材の特性を活かした最適な営業戦略を立案し、その運用まで支援します。さらに、PDCAアシストでは、「計画・実行・検証・改善」を徹底し、営業活動の継続的な成果向上を実現。戦略提案にとどまらず、実践的な支援と改善を繰り返すことで、企業の営業力強化と成長を加速させます。営業の課題解決から成果創出まで、一貫したサポートを提供します



IT活用支援について

IT活用支援サービスは、業務効率化やDX推進を支援し、IT基盤強化を実現します

IT活用支援サービスは、中小企業のIT活用を促進し、業務効率化やDX推進、コスト削減を支援するサービスです。IT活用支援では、SaaSツールやITリソースを最適に活用し、業務改善や生産性向上を実現。システム提供サービスでは、既製品では対応できない企業独自の課題に応じたオーダーメイドの業務システムを開発・提供します。さらに、クラウド・セキュリティ支援では、サイバー攻撃や情報漏えいリスクに対応し、安全なクラウド環境の構築をサポート。単なるツール導入ではなく、企業の課題に合わせた最適なIT活用を提案し、事業成長を支えるIT基盤の強化を実現します



企業マッチング事業について

企業マッチング事業は、企業に最適なパートナーやリソースを提供し、成長を支援します

企業マッチング事業は、企業の成長を支援するために最適なパートナーやリソースを提供するサービスです。企業間マッチングでは、クライアントの商材や強み、課題に応じて最適な提携先を紹介し、新たなビジネス機会を創出。最適リソース提供支援では、営業や事業活動に必要なリソースを補強し、競争力を強化します。さらに、エンジニア仲介サービスでは、ITエンジニア不足に悩む企業にフリーランスや派遣エンジニアなど即戦力となる人材をマッチングし、システム開発やIT導入を支援。単なるマッチングにとどまらず、最適なリソースの提供と事業成長を見据えたサポートを行い、企業の課題解決や業務効率化を実現します。



私たちの特徴



戦略＋実行の両面サポート

机上の戦略だけでなく、実際の営業活動まで支援



システム商材の提供

C営業支援とITツール導入を一括サポート



中小企業特化

中小企業の問題解決を実務レベルでの支援



ITベンダー・SaaS企業との連携

独自の市場アプローチで拡大を支援



エンジニアリソース仲介

人材不足・余剰の調整を支援



企業間の相乗効果創出

営業支援・IT導入・
エンジニアマッチングを通じて成長を促進

おすすめソリューション

営業（販売）代行/営業コンサルティング

株式会社BUDDIEZ

★SES/システム構築/コンサルティング アライアンスパートナー一覧

Peach株式会社

GHインテグレーション株式会社

アクシオン株式会社

エフ・シー・シー株式会社

株式会社ブレインビームス

おすすめソリューション

■システム機器/ライセンス 販売代行

- ・グローバル機器調達

産業用スイッチ

AETEK

産業用ネットワーク機器

EtherWAN

クラウド管理型ネットワークAI機器

EnGenius

産業用PCサーバー（食品・医療向け）

AnalogTech

- ・超高速AI音声翻訳システム

VM-Fi

ホテル民泊向けAIソリューション

- ・高指向性平面パネルスピーカー

PANPHONICS ☆お薦め記事☆

- ・平面波スピーカー フラットパネルスピーカー 組込み用ユニット

FPS社製品

お寺・寺院向け専用音響システム

幼稚園・保育園向け専用音響システム

資料に関するお問い合わせはこちらまで

株式会社BUDDIEZ

Tel:

Email: Email: hello@buddiez.jp

HP: HP: <https://www.buddiez.jp/>

